



sunway network

SUNWAY NETWORK
SPÓŁKA AKCYJNA

SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
— za ROK 2025 —

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZARZĄDU GRUPY SUNWAY NETWORK
ZA ROK 2025 ZOSTAŁO PRZYGOTOWANE ZGODNIE Z AKTUALNYM STANEM
PRAWNYM W OPARCIU O REGULAMIN ALTERNATYWNEGO SYSTEMU
OBROTU GIEŁDY PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
ORAZ ZAŁĄCZNIK NR 3 REG. ASO – „INFORMACJE BIEŻĄCE I OKRESOWE
PRZEKAZYWANE W ALTERNATYWNYM SYSTEMIE
OBROTU NA RYNKU NEWCONNECT”

Grupa Kapitałowa Sunway Network

Warszawa, 4 czerwca 2026 r.

Spis treści

1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁKACH GRUPY.....	4
2. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ ORAZ UDZIAŁY KAPITAŁOWE EMITENTA.....	6
3. ORGANY GRUPY SUNWAY NETWORK.....	6
4. STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ.....	8
5. KOMENTARZ DOTYCZĄCY AKTUALNEJ I PRZEWIDYWANEJ SYTUACJI FINANSOWEJ.....	10
5.1 Analiza wyników za 2025 rok.....	10
5.2 Bilans – aktywa, zobowiązania i kapitały własne.....	12
5.3. Przewidywana sytuacja finansowa.....	12
6. INFORMACJA O POSIADANYCH ODDZIAŁACH (ZAKŁADACH).....	14
7. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY.....	14
8. OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU.....	18
9. INFORMACJE DOTYCZĄCE NABYCIA UDZIAŁÓW (AKCJI) WŁASNYCH.....	20
10. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ.....	20
11. INFORMACJA O AKTUALNYM STANIE STOSOWANIA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO.....	30

1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁKACH GRUPY

Jednostka dominująca: Sunway Network S.A.

- Siedziba: ul. Zwycięzców 28, lok. 13, Warszawa 03-938, Polska
- Forma prawna: spółka akcyjna
- Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy KRS
- Numer KRS: 0000989748
- NIP: 1182192559
- REGON: 383077879
- Kapitał zakładowy: 1 900 000,00 zł, wpłacony w całości
- Liczba akcji: 19 000 000 (serii A – 3 000 000, serii B – 16 000 000)
- Rynek notowań: NewConnect (GPW w Warszawie)

Jednostka zależna: Sunway Network Company Limited

- Siedziba: RM B1, 12/F Wong King Ind Bldg, 2 Tai Yau St San Po Kong, Hongkong, Chiny
- Forma prawna: private limited company (spółka z ograniczoną odpowiedzialnością)
- Numer rejestracyjny: 1810710 (Companies Registry Hong Kong)
- Kapitał Zakładowy: 10 000 HKD
- Udział jednostki dominującej: 100%
- Zakres działalności: rozwój oprogramowania, badania i rozwój technologii AR/MR/VR, systemów komunikacji taktycznej i rozwiązań sieciowych (mesh networking)

Profil działalności

Grupa Kapitałowa Sunway Network prowadzi działalność w sektorze nowoczesnych technologii, koncentrując się na rozwoju i komercjalizacji rozwiązań z obszaru AR/MR/VR, sztucznej inteligencji, systemów komunikacji bezinfrastrukturalnej oraz specjalistycznych systemów sprzętowo-programowych. Technologie rozwijane przez Grupę są ukierunkowane w szczególności na zastosowania obronne, wojskowe, szkoleniowe, edukacyjne oraz profesjonalne.

Jednostka dominująca, Sunway Network S.A., odpowiada za zarządzanie Grupą, koordynację strategii rozwoju, nadzór właścicielski, działania licencyjne, komercjalizację technologii oraz rozwój relacji biznesowych na rynku krajowym i europejskim. Jednostka zależna, Sunway Network Ltd. z siedzibą w Hongkongu, realizuje zadania związane z działalnością badawczo-rozwojową, tworzeniem oprogramowania, prototypowaniem urządzeń oraz integracją technologii immersyjnych i komunikacyjnych.

Grupa realizuje pełny cykl rozwoju produktu — od koncepcji, przez projektowanie i prototypowanie, po testy, wdrożenie i komercjalizację — utrzymując zdolność do szybkiego reagowania na potrzeby rynku oraz rozwijania innowacyjnych rozwiązań o potencjale zastosowania krajowego i międzynarodowego.

2. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ ORAZ UDZIAŁY KAPITAŁOWE EMITENTA

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 31 grudnia 2025 r. wynosił 1 900 000 zł (jeden milion dziewięćset tysięcy złotych) wpłacony w całości.

Kapitał dzieli się na:

- 3 000 000 (trzy miliony) akcji zwykłych na okaziciela serii A o wartości nominalnej 0,10 zł każda.
- 16 000 000 (szesnaście milionów) akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

W 2024 roku Spółka przeprowadziła emisję 16 000 000 akcji serii B w trybie subskrypcji prywatnej. Emisja była związana z przejęciem 100% udziałów w Sunway Network Company Limited z siedzibą w Hongkongu.

W wyniku tej operacji kapitał zakładowy i struktura właścicielska Grupy zostały dostosowane do nowego modelu holdingowego, w którym Sunway Network S.A. pełni funkcję spółki dominującej i centrum zarządzającego, natomiast Sunway Network Company Limited – spółki operacyjno-technologicznej.

3. ORGANY GRUPY SUNWAY NETWORK

ZARZĄD SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ

W roku obrotowym 2025 organem uprawnionym do reprezentacji Spółki był Zarząd Spółki.

Na dzień 31.12.2025 r. skład Zarządu przedstawiał się następująco:

1. Arnold Adamczyk – Prezes Zarządu (od 17.02.2025 r.)

Na dzień publikacji niniejszego raportu w skład Zarządu Spółki wchodzi:

1. Arnold Adamczyk – Prezes Zarządu
2. Jacek Michalski – Wiceprezes Zarządu (od 7.05.2026 r.)

W 2025 r. w skład Zarządu wchodzi:

1. Prezes Zarządu – Rafał Plutecki (od 01.09.2024 r. do 08.01.2025 r.)
2. Wiceprezes Zarządu – Tomasz Hofman (od 10.09.2023 r. do 16.02.2025 r.)

RADA NADZORCZA SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ

Na dzień 31.12.2025 r. skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

1. Elżbieta Teresa Pełka – Przewodnicząca Rady Nadzorczej
2. Karina Monika Skorupka – Członek Rady Nadzorczej
3. Magdalena Gawlik – Członek Rady Nadzorczej
4. Grażyna Wolińska – Członek Rady Nadzorczej
5. Witold Tomasz Kajszczyk – Członek Rady Nadzorczej

W 2025 roku nie odnotowano zmian w składzie osobowym Rady Nadzorczej.

ZARZĄD SPÓŁKI ZALEŻNEJ

W roku obrotowym 2025 organem uprawnionym do reprezentacji Spółki był dyrektor.

Na dzień 31.12.2025 r. funkcję dyrektora pełni:

- Huiping Zhu (od 17.02.2025 r.)

W 2025 r. funkcję dyrektora pełnił:

- Arnold Adamczyk (od 14.10.2012 r. do 16.02.2025 r.)

4. STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ

Akcjonariat na dzień 31 grudnia 2024 r. przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale (%)	Liczba głosów	Udział w głosach (%)
Arnold Adamczyk	8 710 912	45,85%	8 710 912	45,85%
Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o.	3 560 000	18,74%	3 560 000	18,74%
Tomasz Hofman	1 190 000	6,26%	1 190 000	6,26%
Pozostali	5 539 088	29,15%	5 539 088	29,15%
Razem	19 000 000	100,00%	19 000 000	100,00%

Akcjonariat na dzień przekazania raportu przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale (%)	Liczba głosów	Udział w głosach (%)
Arnold Adamczyk	8 710 912	45,85%	8 710 912	45,85%
Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o.	6 100 000	32,11%	6 100 000	32,11%
Pozostali	4 189 088	22,05%	4 189 088	22,05%
Razem	19 000 000	100,00%	19 000 000	100,00%

5. KOMENTARZ DOTYCZĄCY AKTUALNEJ I PRZEWIDYWANEJ SYTUACJI FINANSOWEJ

5.1 Analiza wyników za 2025 rok

Parametr	Wartość (PLN)
Skonsolidowane przychody	4 761 012,55
Skonsolidowany zysk ze sprzedaży	1 797 060,06
Skonsolidowana strata operacyjna	956 834,97
Skonsolidowana strata netto	925 411,50

W 2025 roku Grupa Kapitałowa Sunway Network osiągnęła skonsolidowane przychody w wysokości 4 761 012,55 PLN. Był to okres istotnej poprawy działalności sprzedażowej Grupy, w którym po raz pierwszy osiągnięty został dodatni skonsolidowany wynik na sprzedaży w wysokości 1 797 060,06 PLN. Wynik ten potwierdza zdolność Grupy do generowania przychodów z produktów i usług własnych oraz stanowi ważny etap w procesie odbudowy stabilności finansowej.

Istotny wpływ na przychody Grupy miała sprzedaż produktów własnych, w szczególności systemów strzelnic wirtualnych SunwayShot, a także realizacja działań związanych z produkcją gogli taktycznych SunwayVision. W 2025 roku przychody ze sprzedaży strzelnic SunwayShot wyniosły 1,724 mln PLN, natomiast sprzedaż związana z produkcją gogli SunwayVision wynikała z otrzymanej zaliczki produkcyjnej w wysokości 868 tys. PLN. Dodatkowo spółka zależna odzyskała środki z prac zrealizowanych w poprzednich okresach, co pozytywnie wpłynęło na poziom przychodów Grupy.

Pomimo dodatniego wyniku na sprzedaży, Grupa wykazała skonsolidowaną stratę operacyjną w wysokości 956 834,97 PLN oraz skonsolidowaną stratę netto w wysokości 925 411,50 PLN. Na końcowy wynik netto istotny wpływ miały koszty operacyjne, w szczególności amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych należących do spółki zależnej Sunway Network Co. Ltd. Amortyzacja ta miała w znacznej mierze charakter księgowy i nie zmienia faktu, że podstawowa działalność sprzedażowa Grupy wygenerowała dodatni wynik.

Zarząd ocenia, że wynik za 2025 rok należy analizować przede wszystkim w kontekście przeprowadzonej stabilizacji finansowej, spłaty zobowiązań pożyczkowych oraz rozpoczęcia szerszej komercjalizacji produktów własnych. W 2025 roku Grupa skoncentrowała się na samodzielnym pozyskiwaniu środków ze sprzedaży, bez finansowania spłaty zobowiązań poprzez zaciąganie kolejnych pożyczek poza Grupą. Osiągnięty dodatni wynik na sprzedaży umożliwił m.in. uregulowanie zobowiązań pożyczkowych, kompensację straty wykazanej przez spółkę dominującą za rok 2024 oraz przygotowanie fundamentów pod dalszy rozwój sprzedaży.

5.2 Bilans – aktywa, zobowiązania i kapitały własne

Parametr	Wartość (PLN)
Aktywa na dzień 31.12.2025	39 944 556,58
Aktywa obrotowe	2 370 466,78
- w tym środki pieniężne	107 681,61
Zobowiązania	2 143 647,05
- w tym kredyty i pożyczki	224 288,72

Na dzień 31 grudnia 2025 roku suma aktywów Grupy Kapitałowej Sunway Network wyniosła 39 944 556,58 PLN. Znaczącą część aktywów Grupy stanowią wartości niematerialne i prawne związane z technologiami, produktami oraz rozwiązaniami rozwijanymi przez Grupę, w szczególności w obszarze strzelnic wirtualnych, gogli AR/MR, symulatorów oraz specjalistycznego oprogramowania (wyłączny właściciel praw autorskich do oprogramowania Triglav VSR, SunwayShot oraz WISŁA SN).

Aktywa obrotowe Grupy wyniosły 2 370 466,78 PLN, w tym środki pieniężne 107 681,61 PLN. Poziom środków pieniężnych na koniec roku należy analizować w kontekście intensywnych działań związanych ze spłatą zobowiązań, porządkowaniem zaległości płatniczych oraz finansowaniem bieżącego rozwoju produktów. W 2025 roku priorytetem Grupy było ograniczenie zadłużenia oraz przywrócenie stabilności finansowej, co wymagało wykorzystania części dostępnych środków na regulowanie zobowiązań.

Zobowiązania Grupy na dzień 31 grudnia 2025 roku wyniosły 2 143 647,05 PLN, w tym kredyty i pożyczki 224 288,72 PLN. W trakcie 2025 roku Grupa w pełni uregulowała istotne zobowiązania z tytułu pożyczek wraz z odsetkami, które na początku okresu objętego sprawozdaniem wynosiły łącznie 1,758 mln PLN. Dodatkowo w styczniu 2026 roku spłacona została pożyczka od Ragnar Sp. z o.o., zaciągnięta jeszcze w 2023 roku, co według Zarządu oznacza zamknięcie wszystkich zobowiązań pożyczkowych Grupy.

5.3. Przewidywana sytuacja finansowa

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej Sunway Network w kolejnych okresach będzie zależała przede wszystkim od skuteczności komercjalizacji produktów własnych, zwiększenia skali sprzedaży, rozwoju programu partnerskiego oraz wdrożenia do sprzedaży kolejnych rozwiązań opracowywanych w ramach prac badawczo-rozwojowych.

W 2026 roku Grupa planuje kontynuować rozwój sprzedaży strzelnic wirtualnych pod nową nazwą produktową Triglav VSR oraz wdrożenie do powszechnej sprzedaży gogli taktycznych SunwayVision. Jednocześnie rozwijane będą nowe produkty, w tym symulatory paralizatorów elektrycznych, symulatory broni krótkiej i długiej - zgodne z polskim karabinkiem Grot oraz kolejne wersje oprogramowania i technologii wykorzystywanych w produktach Grupy.

Zarząd zakłada, że wdrażany Program Partnerski powinien zwiększyć potencjał sprzedażowy Grupy

w kolejnych okresach. Na potrzeby realizacji produkcji w 2026 roku Grupa pozyskała finansowanie od istotnego akcjonariusza, Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o., w wysokości 1,321 mln PLN, co ma wspierać realizację zamówień i rozwój sprzedaży produktów własnych.

W dłuższej perspektywie Grupa zamierza rozwijać nowe wartości niematerialne i prawne, w tym procesy produkcyjne, wzory użytkowe, nowe wersje oprogramowania, technologie symulacyjne, nowe modele urządzeń AR oraz marki produktowe, w tym markę Triglav. Zarząd ocenia, że budowa rozpoznawalnych marek produktowych o potencjale międzynarodowym może stanowić istotny element wzrostu wartości Grupy Kapitałowej Sunway Network.

Podsumowując, rok 2025 był dla Grupy okresem stabilizacji, uporządkowania finansów oraz przygotowania fundamentów pod dalszy wzrost. Pomimo wykazanej skonsolidowanej straty netto, obciążonej w znacznej mierze amortyzacją aktywów niematerialnych, podstawowa działalność sprzedażowa Grupy osiągnęła dodatni wynik. W ocenie Zarządu stanowi to solidną podstawę do kontynuacji rozwoju działalności, zwiększania skali sprzedaży oraz wzmocnienia pozycji Grupy na rynku nowoczesnych technologii specjalistycznych.

6. INFORMACJA O POSIADANYCH ODDZIAŁACH (ZAKŁADACH)

W roku obrotowym 2025, jak również na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, Grupa nie posiada oddziałów ani zakładów w rozumieniu przepisów Kodeksu spółek handlowych.

7. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY

1. Stabilizacja finansowa Grupy i spłata zobowiązań pożyczkowych

Jednym z kluczowych zdarzeń 2025 roku było przeprowadzenie procesu stabilizacji finansowej Grupy, obejmującego spłatę zobowiązań z tytułu pożyczek wraz z odsetkami. Na początku okresu objętego sprawozdaniem na Grupie ciążyły zobowiązania pożyczkowe w łącznej wysokości 1,758 mln zł, których pierwsza wymagalna część przypadała już na koniec lutego 2025 roku. W trakcie roku zobowiązania te zostały w pełni uregulowane, co Zarząd uznaje za jeden z najważniejszych elementów odbudowy stabilności finansowej Grupy.

2. Wzmocnienie roli spółki zależnej Sunway Network Co. Ltd.

W 2025 roku istotny wpływ na działalność Grupy miała aktywność spółki zależnej Sunway Network Co. Ltd. z siedzibą w Hongkongu. Spółka ta wygenerowała przychody w wysokości 3,259 mln zł, w tym 1,43 mln zł przychodów poza Grupą, oraz osiągnęła zysk ze sprzedaży w wysokości 2,015 mln zł. Znaczący udział spółki zależnej w wyniku Grupy umożliwił spłatę pożyczek wraz z odsetkami oraz uregulowanie innych zaległości płatniczych.

3. Otwarcie linii kredytowej przez spółkę zależną

Spółka zależna Sunway Network Co. Ltd. otworzyła na rzecz Sunway Network S.A. dwuletnią linię kredytową z limitem 250 tys. USD. Zdarzenie to istotnie wpłynęło na bezpieczeństwo płynnościowe Grupy oraz zapewniło dodatkowe źródło

finansowania wspierające dalszy rozwój działalności.

4. Ponowna wycena aktywów spółki zależnej

W 2025 roku Zarząd podjął działania zmierzające do uporządkowania kwestii formalnych związanych z wyceną aktywów spółki zależnej. Przeprowadzona została ponowna, bardziej konserwatywna wycena aktywów, co miało istotne znaczenie dla wiarygodności prezentacji wartości niematerialnych i prawnych w sprawozdaniu finansowym oraz ograniczenia ryzyka dokonania odpisów aktualizujących w przyszłości. Proces ten był istotny również z uwagi na jego wpływ na przebieg audytu oraz sytuację formalną Spółki.

5. Czasowe zawieszenie notowań Spółki

Konsekwencją przedłużenia procesu audytu, związanego m.in. z koniecznością przeprowadzenia ponownej wyceny aktywów spółki zależnej, było czasowe zawieszenie notowań Spółki na Giełdzie. Zdarzenie to miało istotne znaczenie dla sytuacji formalnej i rynkowej Sunway Network S.A.

6. Intensyfikacja sprzedaży produktów własnych

W 2025 roku Grupa skoncentrowała się na pozyskiwaniu środków ze sprzedaży własnych produktów, w szczególności systemów strzelnic wirtualnych SunwayShot oraz gogli taktycznych SunwayVision. Zarząd nie zakładał finansowania spłaty zobowiązań poprzez zaciąganie kolejnych pożyczek poza Grupą, lecz poprzez zwiększenie sprzedaży i wykorzystanie potencjału komercyjnego produktów własnych.

7. Sprzedaż systemów SunwayShot

Przychody ze sprzedaży strzelnic wirtualnych SunwayShot jako produktów własnych Grupy wyniosły w 2025 roku 1,724 mln zł. Sprzedaż ta stanowiła jeden z istotnych elementów przychodów Grupy oraz potwierdziła możliwość komercjalizacji własnych rozwiązań technologicznych.

8. Realizacja produkcji gogli SunwayVision

W 2025 roku wartość sprzedaży związanej z produkcją gogli SunwayVision wynikała z otrzymanej zaliczki produkcyjnej w wysokości 868 tys. zł. Na koniec 2025 roku środki te zostały ujęte w przychodach jako materiały i półprodukty, natomiast w pierwszym kwartale 2026 roku przyjęły postać produktów gotowych. Zdarzenie to miało znaczenie dla rozwoju linii produktowej SunwayVision i przygotowania jej do szerszej sprzedaży.

9. Odzyskanie należności z prac zrealizowanych w poprzednich okresach

Istotnym zdarzeniem 2025 roku było odzyskanie przez spółkę zależną środków z prac zrealizowanych jeszcze w 2023 roku. Kwota ta wyniosła 1,287 mln zł i wynikała ze sprzedaży usług oraz produktów związanych ze strzelnicami wirtualnymi i goglami AR. Odzyskanie tych środków pozytywnie wpłynęło na przychody i płynność Grupy.

10. Sprzedaż 33 zestawów SunwayShot w ramach programu „Strzelnica w powiecie”

W 2025 roku dotychczasowy partner dystrybucyjny, Milisystem S.A., zrealizował

sprzedaż 33 zestawów SunwayShot w ramach programu „Strzelnica w powiecie”. Sprzedaż ta miała istotny wpływ na poziom przychodów ze strzelnic wirtualnych oraz była ważnym etapem komercjalizacji produktu SunwayShot.

11. Zmiana podejścia do dystrybucji i rozwój własnego Programu Partnerskiego

W związku z oceną dotychczasowej współpracy dystrybucyjnej Zarząd rozpoczął działania zmierzające do rozwoju własnego Programu Partnerskiego. Celem tej inicjatywy jest zwiększenie potencjału sprzedażowego Grupy, dywersyfikacja kanałów dystrybucji oraz uniezależnienie sprzedaży produktów własnych od pojedynczego partnera.

15. Rozwój nowych produktów i wartości niematerialnych

W 2025 roku Grupa prowadziła prace nad rozwojem nowych wartości niematerialnych i prawnych oraz nowych produktów, w tym procesów produkcyjnych i wzorów użytkowych nowej strzelnicy wirtualnej, nowych wersji oprogramowania, symulatorów paralizatorów, symulatorów broni krótkiej i długiej, nowego modelu gogli AR oraz nowych marek produktowych, w tym marki Triglav. Zdarzenia te miały istotne znaczenie dla przyszłego potencjału produktowego i komercyjnego Grupy.

8. OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU

W 2025 roku Grupa Kapitałowa Sunway Network kontynuowała działalność badawczo-rozwojową ukierunkowaną na rozwój własnych produktów, technologii oraz wartości niematerialnych i prawnych w obszarze rozwiązań AR/MR/VR, symulatorów treningowych, strzelnic wirtualnych oraz specjalistycznych systemów wykorzystywanych w zastosowaniach szkoleniowych, obronnych i profesjonalnych.

Istotnym osiągnięciem Grupy było dalsze rozwijanie technologii związanych z systemem strzelnic wirtualnych SunwayShot. W 2025 roku produkt ten został wprowadzony do szerszej sprzedaży, a przychody ze sprzedaży strzelnic SunwayShot jako produktów własnych Grupy wyniosły 1,724 mln zł. Sprzedaż ta potwierdziła praktyczną zdolność Grupy do komercjalizacji wyników prowadzonych prac rozwojowych oraz stanowiła ważny etap weryfikacji potencjału rynkowego produktu.

W obszarze rozwoju sprzętu specjalistycznego Grupa prowadziła prace związane z goglami taktycznymi SunwayVision. W 2025 roku wartość sprzedaży związana z produkcją gogli SunwayVision wynikała z otrzymanej zaliczki produkcyjnej w wysokości 868 tys. zł. Na koniec 2025 roku środki te zostały ujęte w przychodach jako materiały i półprodukty, natomiast w pierwszym kwartale 2026 roku przyjęły postać produktów gotowych. Oznacza to, że w 2025 roku Grupa realizowała istotny etap przygotowania produktu do dalszej sprzedaży i wdrożenia rynkowego.

Grupa kontynuowała również prace nad rozwojem nowych wartości niematerialnych i prawnych, które po spełnieniu właściwych wymogów formalnych, księgowych i wycenowych mogą zostać ujęte jako aktywa Grupy. Prace te obejmowały w szczególności procesy produkcyjne oraz wzory użytkowe nowej strzelnicy wirtualnej, nowe wersje oprogramowania, symulatory paralizatorów, symulatory broni krótkiej i długiej, nowy model

gogli AR, a także rozwój nowych marek produktowych, w tym marki Triglav.

W ramach działalności rozwojowej w 2025 roku Grupa przygotowywała również produkty planowane do wdrożenia do produkcji seryjnej i sprzedaży w 2026 roku. Dotyczyło to m.in. symulatorów paralizatorów elektrycznych, symulatora treningowego karabinka zgodnego z polskim karabinkiem Grot oraz innych produktów pozostających na etapie prac koncepcyjnych.

Istotnym elementem działalności badawczo-rozwojowej było także porządkowanie i zabezpieczanie wartości aktywów niematerialnych Grupy. W 2025 roku Zarząd przeprowadził działania związane z ponowną, bardziej konserwatywną wyceną aktywów spółki zależnej, które zostały wycenione na wartość 153 mln zł. W ocenie Zarządu pozwala to na bardziej wiarygodne prezentowanie wartości niematerialnych i prawnych oraz ogranicza ryzyko dokonania odpisów aktualizujących w przyszłości.

Zarząd przypisuje szczególne znaczenie rozwojowi marek produktowych o potencjale międzynarodowym. W dłuższej perspektywie rozpoznawalność, reputacja oraz pozycja rynkowa takich marek mogą stanowić samodzielny składnik wartości Grupy Kapitałowej Sunway Network. Dotyczy to w szczególności dalszego rozwoju produktów własnych pod markami SunwayShot, SunwayVision oraz Triglav.

Podsumowując, w 2025 roku działalność badawczo-rozwojowa Grupy koncentrowała się na przechodzeniu od etapu koncepcyjnego i prototypowego do etapu komercjalizacji produktów własnych. Osiągnięcia w tym obszarze obejmowały rozwój i sprzedaż systemów SunwayShot, przygotowanie gogli SunwayVision do dalszego wdrożenia rynkowego, prace nad nowymi symulatorami i rozwiązaniami AR, rozwój oprogramowania oraz budowę nowych wartości niematerialnych i prawnych stanowiących podstawę przyszłego wzrostu Grupy.

9. INFORMACJE DOTYCZĄCE NABYCIA UDZIAŁÓW (AKCJI) WŁASNYCH

W roku obrotowym 2025 żadna ze spółek Grupy Kapitałowej Sunway Network nie dokonywała nabycia udziałów ani akcji własnych. W związku z tym nie wystąpiły zdarzenia wymagające ujawnienia celu nabycia, liczby i wartości nominalnej nabytych udziałów lub akcji, części kapitału zakładowego, jaką reprezentują, ceny nabycia ani ceny sprzedaży w przypadku ich zbycia.

10. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ

Działalność Grupy Kapitałowej Sunway Network, jako podmiotu prowadzącego prace w sektorze nowoczesnych technologii, w tym rozwiązań AR/MR/VR, symulatorów treningowych, strzelnic wirtualnych, gogli taktycznych oraz specjalistycznego oprogramowania, wiąże się z występowaniem określonych czynników ryzyka i zagrożeń. Zarząd identyfikuje najważniejsze ryzyka związane z działalnością Grupy oraz podejmuje działania mające na celu ich ograniczanie, jednak nie można wykluczyć, że materializacja niektórych z nich może mieć wpływ na sytuację finansową, majątkową, operacyjną lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko płynności finansowej

Grupa Kapitałowa jest narażona na ryzyko płynności finansowej, w szczególności z uwagi na rozwojowy charakter prowadzonej działalności, konieczność finansowania produkcji, prac badawczo-rozwojowych oraz kosztów bieżącego funkcjonowania. W 2025 roku Grupa podjęła istotne działania stabilizujące, w tym spłatę zobowiązań pożyczkowych oraz uporządkowanie zaległości płatniczych. Pomimo poprawy sytuacji finansowej, poziom płynności pozostaje obszarem wymagającym bieżącego monitorowania, szczególnie w kontekście planowanego zwiększenia skali sprzedaży oraz produkcji produktów własnych. Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako umiarkowany. Ryzyko to zostało ograniczone poprzez spłatę istotnych zobowiązań pożyczkowych, rozwój sprzedaży produktów własnych, wsparcie finansowe wewnątrz Grupy oraz pozyskanie dodatkowego finansowania na potrzeby realizacji produkcji w kolejnych okresach.

Ryzyko związane z komercjalizacją produktów własnych

Istotnym obszarem ryzyka jest skuteczność komercjalizacji produktów własnych Grupy, w szczególności systemów strzelnic wirtualnych Triglav VSR, gogli taktycznych SunwayVision, symulatorów oraz nowych rozwiązań rozwijanych w ramach prac badawczo-rozwojowych. Produkty te wymagają dalszego rozwoju kanałów sprzedaży, działań promocyjnych, budowy relacji z partnerami handlowymi oraz dostosowywania oferty do potrzeb odbiorców końcowych.

Grupa jest w istotnym stopniu narażona na to ryzyko, ponieważ tempo wzrostu przychodów w kolejnych okresach będzie zależało od zdolności do zwiększenia sprzedaży produktów własnych. Jednocześnie ryzyko to jest ograniczane poprzez rozwój Programu Partnerskiego, poszukiwanie nowych partnerów sprzedażowych, rozwój marek produktowych oraz przygotowanie kolejnych produktów do wdrożenia rynkowego.

Ryzyko zależności od partnerów dystrybucyjnych

Działalność sprzedażowa Grupy może być uzależniona od skuteczności, zaangażowania oraz lojalności partnerów dystrybucyjnych. W przypadku produktów specjalistycznych, takich jak strzelnice wirtualne czy gogle taktyczne, odpowiedni dobór partnerów handlowych ma istotne znaczenie dla poziomu sprzedaży oraz tempa penetracji rynku.

Grupa jest narażona na to ryzyko w stopniu umiarkowanym do istotnego. Doświadczenia z 2025 roku wskazują, że koncentracja sprzedaży u jednego lub ograniczonej liczby partnerów może rodzić ryzyko operacyjne i handlowe. W odpowiedzi na to Grupa rozwija własny Program Partnerski, którego celem jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży, zwiększenie liczby partnerów oraz ograniczenie zależności od pojedynczego dystrybutora.

Ryzyko związane z etapem rozwoju technologicznego

Grupa prowadzi działalność w obszarze produktów technologicznych, które wymagają stałych nakładów na rozwój, testowanie, prototypowanie, aktualizacje oprogramowania oraz dostosowanie do zmieniających się oczekiwań rynku. Istnieje ryzyko, że część opracowywanych rozwiązań nie osiągnie zakładanej dojrzałości technologicznej, nie zostanie wdrożona w planowanym terminie albo nie uzyska oczekiwanego poziomu sprzedaży.

Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako istotny, co jest typowe dla działalności badawczo-rozwojowej w sektorze nowoczesnych technologii. Ryzyko to jest

ograniczone poprzez rozwój kilku linii produktowych, w tym Triglav VSR, SunwayVision, symulatorów treningowych, laptopów gamingowych, nowych wersji oprogramowania oraz marek produktowych, co pozwala dywersyfikować potencjalne źródła przychodów.

Ryzyko związane z wartościami niematerialnymi i prawnymi

Znaczącą część aktywów Grupy stanowią wartości niematerialne i prawne, w szczególności technologie, oprogramowanie, dokumentacja projektowa, know-how oraz inne składniki związane z rozwijanymi produktami. Istnieje ryzyko konieczności aktualizacji ich wyceny albo dokonania odpisów aktualizujących, jeżeli przyszłe wyniki, prognozy sprzedaży lub warunki rynkowe nie potwierdzą ich wartości bilansowej.

Grupa jest narażona na to ryzyko w stopniu umiarkowanym do istotnego. W 2025 roku Zarząd podjął działania zmierzające do ograniczenia tego ryzyka poprzez przeprowadzenie ponownej, bardziej konserwatywnej wyceny aktywów spółki zależnej. Działanie to miało na celu bardziej wiarygodne prezentowanie wartości niematerialnych i prawnych oraz ograniczenie ryzyka kwestionowania ich wartości w przyszłości.

Ryzyko księgowego wpływu amortyzacji na wynik finansowy

Wynik finansowy Grupy może być istotnie obciążony amortyzacją wartości niematerialnych i prawnych, niezależnie od bieżącej zdolności Grupy do generowania dodatniego wyniku na sprzedaży. W 2025 roku amortyzacja aktywów niematerialnych spółki zależnej miała istotny wpływ na wykazanie skonsolidowanej straty netto, pomimo dodatniego wyniku na podstawowej działalności sprzedażowej.

Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako istotny w ujęciu księgowym, natomiast ograniczony w zakresie bezpośredniego wpływu na przepływy pieniężne. Ryzyko to może jednak wpływać na prezentowany wynik netto, ocenę sytuacji finansowej przez inwestorów oraz postrzeganie Grupy przez rynek kapitałowy.

Ryzyko związane z finansowaniem dalszego rozwoju

Grupa jest narażona na to ryzyko w stopniu umiarkowanym. Ryzyko to jest ograniczane poprzez rozwój sprzedaży produktów własnych, wsparcie ze strony spółki zależnej, dostęp do linii kredytowej wewnątrz Grupy oraz finansowanie pozyskane od kluczowego akcjonariusza, tj. Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o., przeznaczone na wsparcie realizacji produkcji. Jednocześnie wskazane finansowanie nie eliminuje całkowicie ryzyka konieczności pozyskiwania dodatkowych środków w przyszłości, w szczególności w przypadku zwiększenia skali zamówień, rozwoju nowych produktów lub wzrostu zapotrzebowania na kapitał obrotowy.

Ryzyko konkurencji

Grupa działa na rynku specjalistycznych rozwiązań technologicznych, na którym mogą pojawiać się podmioty oferujące produkty konkurencyjne, w tym rozwiązania szkoleniowe, symulacyjne, AR/MR/VR oraz systemy wspierające trening i działania operacyjne. Konkurencja może dotyczyć zarówno ceny, funkcjonalności, jakości, dostępności produktu, jak i zdolności do obsługi dużych zamówień.

Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako umiarkowany do istotnego. Grupa ogranicza to ryzyko poprzez rozwój produktów własnych, budowę marek produktowych, rozwijanie funkcjonalności oprogramowania, dostosowywanie produktów do potrzeb rynku, rozwój własnych kanałów sprzedaży oraz poprawę zdolności do finansowania i realizacji

większych zamówień.

Istotnym czynnikiem ograniczającym to ryzyko jest również zaangażowanie finansowe kluczowego akcjonariusza, tj. Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o., które poprawia sytuację Grupy w zakresie finansowania produkcji oraz zwiększa jej zdolność do obsługi większych kontraktów. W ocenie Zarządu sytuacja Grupy w tym zakresie jest obecnie istotnie korzystniejsza niż w poprzednich okresach, choć nie eliminuje całkowicie ryzyka związanego ze skalowaniem produkcji i koniecznością zapewnienia finansowania kapitału obrotowego w przypadku znaczącego wzrostu zamówień.

Ryzyko organizacyjne i operacyjne

Rozwój Grupy wymaga sprawnego zarządzania projektami, produkcją, dostawami komponentów, relacjami z partnerami, zespołem technologicznym oraz procesami formalnymi. Wraz ze wzrostem skali działalności rośnie znaczenie odpowiednich procedur, kontroli kosztów, jakości produktów oraz terminowości realizacji zamówień.

Grupa jest narażona na to ryzyko w stopniu umiarkowanym. W 2025 roku podjęto działania zmierzające do uporządkowania spraw formalnych i finansowych, co stanowi podstawę dalszego rozwoju organizacyjnego. Zarząd będzie kontynuował działania mające na celu zwiększanie efektywności operacyjnej oraz dostosowywanie struktury organizacyjnej do planowanej skali działalności.

Istotnym czynnikiem ograniczającym ryzyko operacyjne jest pozycja spółki zależnej Sunway Network Co. Ltd., która od 14 lat prowadzi działalność w Shenzhen, jednym z najważniejszych światowych ośrodków produkcji elektroniki, prototypowania oraz dostaw komponentów technologicznych. Dzięki wieloletniej obecności w tym ekosystemie Grupa posiada korzystną pozycję w zakresie organizacji łańcuchów dostaw, pozyskiwania komponentów, prototypowania urządzeń oraz przygotowywania produkcji większej skali.

W ocenie Zarządu dostęp spółki zależnej do lokalnego zaplecza technologicznego, sieci dostawców, podwykonawców i partnerów produkcyjnych w Shenzhen istotnie ogranicza ryzyka związane z dostępnością komponentów, czasem realizacji prototypów oraz kosztami przygotowania produkcji. Pozycja ta może zapewniać Grupie przewagę względem podmiotów, które nie posiadają bezpośredniej, wieloletniej obecności operacyjnej w tym regionie. Jednocześnie Zarząd wskazuje, że ryzyka związane z łańcuchami dostaw, kosztami komponentów, logistyką międzynarodową oraz skalowaniem produkcji nie mogą zostać całkowicie wyeliminowane i będą podlegały bieżącemu monitorowaniu.

Ryzyko związane z rynkiem kapitałowym i notowaniami Spółki

Jako emitent funkcjonujący na rynku kapitałowym, Sunway Network S.A. jest narażona na ryzyka związane z obowiązkami informacyjnymi, procesem audytu, terminowością publikacji raportów oraz oceną Spółki przez inwestorów. Ewentualne opóźnienia w procesie sprawozdawczym lub wątpliwości dotyczące prezentacji danych finansowych mogą wpływać na sytuację formalną Spółki oraz postrzeganie jej przez rynek.

Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako wysoki. W 2025 roku istotnym działaniem ograniczającym to ryzyko było uporządkowanie kwestii wyceny aktywów spółki zależnej oraz przygotowanie bardziej konserwatywnej podstawy prezentacji wartości niematerialnych i prawnych.

Ryzyko regulacyjne i formalnoprawne

Działalność Grupy w obszarze technologii specjalistycznych, produktów szkoleniowych, rozwiązań przeznaczonych dla sektora obronnego oraz urządzeń elektronicznych może podlegać określonym wymogom formalnym, regulacyjnym, certyfikacyjnym lub kontraktowym. Zmiany przepisów, wymogów technicznych lub zasad uczestnictwa w programach publicznych mogą wpływać na możliwości sprzedaży i wdrażania produktów Grupy.

Grupa jest narażona na to ryzyko w stopniu umiarkowanym. Zarząd ogranicza to ryzyko poprzez monitorowanie otoczenia prawnego, dostosowywanie produktów do potrzeb rynku oraz współpracę z partnerami posiadającymi doświadczenie w sprzedaży do odbiorców instytucjonalnych.

Ryzyko związane z ochroną własności intelektualnej

Działalność Grupy opiera się w znacznym stopniu na technologii, oprogramowaniu, dokumentacji projektowej, know-how, wzorach użytkowych, markach produktowych oraz innych składnikach własności intelektualnej. Istnieje ryzyko naruszenia praw Grupy przez osoby trzecie, trudności w egzekwowaniu ochrony prawnej albo konieczności ponoszenia kosztów związanych z zabezpieczaniem i ochroną własności intelektualnej.

Stopień narażenia Grupy na to ryzyko Zarząd ocenia jako umiarkowany, przy czym w odniesieniu do nieautoryzowanego wykorzystania praw autorskich do oprogramowania ryzyko to należy ocenić jako wysokie. Wynika to z charakteru produktów Grupy, w których istotna część wartości jest związana z kodem źródłowym, architekturą systemów, algorytmami, funkcjami sieciowymi, rozwiązaniami chmurowymi oraz specjalistycznym oprogramowaniem wykorzystywanym w produktach takich jak Triglav VSR, SunwayShot oraz WISŁA SP.

Grupa ogranicza to ryzyko poprzez stosowanie różnych form zabezpieczania oprogramowania, w szczególności poprzez utrzymywanie kluczowych elementów systemów w infrastrukturze chmurowej, kontrolę dostępu, zarządzanie uprawnieniami użytkowników, mechanizmy autoryzacji oraz ograniczanie możliwości samodzielnego kopiowania lub uruchamiania oprogramowania poza środowiskiem kontrolowanym przez Grupę. Model ten ma na celu zmniejszenie ryzyka nieuprawnionego wykorzystania kodu, powielania funkcjonalności, obejścia licencji lub używania systemów niezgodnie z przeznaczeniem.

Jednocześnie Grupa podejmuje działania organizacyjne i prawne zmierzające do ochrony własności intelektualnej, w tym porządkowanie praw do oprogramowania, rozwój własnych marek produktowych, dokumentowanie prac rozwojowych oraz zabezpieczanie kluczowych technologii i rozwiązań produktowych. Pomimo stosowanych zabezpieczeń Zarząd wskazuje, że ryzyko naruszenia praw własności intelektualnej, w szczególności w obszarze oprogramowania, nie może zostać całkowicie wyeliminowane i będzie podlegało stałemu monitorowaniu.

Podsumowanie

W ocenie Zarządu najistotniejsze ryzyka dla Grupy Kapitałowej Sunway Network dotyczą finansowania dalszego rozwoju, skutecznej komercjalizacji produktów własnych, skalowania produkcji, ochrony wartości niematerialnych i prawnych oraz zabezpieczenia

oprogramowania.

Po działaniach podjętych w 2025 roku ogólny poziom ryzyka działalności Grupy uległ ograniczeniu. Wpływ na to miały w szczególności spłata zobowiązań pożyczkowych, osiągnięcie dodatniego wyniku na sprzedaży, uporządkowanie spraw formalnych i finansowych oraz rozwój Programu Partnerskiego.

Pozycja Grupy została dodatkowo wzmocniona dzięki zaangażowaniu finansowemu kluczowego akcjonariusza, tj. Galaxy Systemy Informatyczne Sp. z o.o., oraz wieloletniej obecności spółki zależnej w Shenzhen, która ogranicza ryzyka związane z prototypowaniem, produkcją i łańcuchem dostaw.

Jednocześnie Zarząd wskazuje, że ryzyko nieautoryzowanego wykorzystania oprogramowania, w szczególności systemów Triglav VSR, SunwayShot oraz WISŁA SP, pozostaje wysokie. Grupa ogranicza je poprzez zabezpieczenia techniczne, model chmurowy, kontrolę dostępu oraz zarządzanie uprawnieniami.

Zarząd będzie kontynuował działania ograniczające ryzyka poprzez rozwój sprzedaży, dywersyfikację kanałów dystrybucji, ochronę własności intelektualnej, kontrolę kosztów oraz utrzymywanie dostępu do źródeł finansowania.

11. INFORMACJA O AKTUALNYM STANIE STOSOWANIA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Spółka przyjmuje model biznesowy i strategię biznesową, które powinny brać pod uwagę oczekiwania akcjonariuszy oraz wychodzić naprzeciw potrzebom interesariuszy, w tym także — w zakresie odpowiednim do rodzaju oraz skali prowadzonej działalności — uwzględniać kwestie ESG.

Spółka prowadzi przejrzystą i rzetelną politykę informacyjną oraz dba o systematyczną, należyłą komunikację z inwestorami i analitykami.

Rada nadzorcza i zarząd mają decydujące znaczenie dla prawidłowego funkcjonowania spółki, jej długoterminowego rozwoju, osiągania strategicznych celów i uzyskiwania satysfakcjonujących wyników. Mając na uwadze dbałość o najwyższe standardy w zakresie zarządzania spółką i sprawowania nad nią nadzoru, osoby podejmujące decyzje w sprawie wyboru członków zarządu lub rady nadzorczej dążą do zapewnienia wszechstronności i różnorodności tych organów, między innymi pod względem wykształcenia, specjalistycznej wiedzy, doświadczenia zawodowego i płci, tak by w skład zarządu i rady nadzorczej powoływane były osoby posiadające kwalifikacje, kompetencje i doświadczenie niezbędne do prawidłowego wywiązywania się przez te organy z ich obowiązków i zadań.

Zachowując niezależność opinii i osądów członkowie zarządu i członkowie rady nadzorczej powinni działać w interesie spółki.

Skuteczne, odpowiednie do wielkości spółki i rodzaju oraz skali prowadzonej działalności rozwiązania w zakresie kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, nadzoru zgodności działalności z prawem oraz audytu wewnętrznego stanowią nieodzowne narzędzia faktycznego sprawowania nadzoru nad spółką.

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
1. Oprócz realizowania obowiązków informacyjnych określonych we właściwych przepisach prawa i regulacjach alternatywnego systemu obrotu spółka zamieszcza na swojej stronie internetowej, w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oraz niezwłocznie aktualizuje:		
1.1. podstawowe informacje o spółce, opis jej działalności, a także informację na temat posiadanych spółek zależnych i przedmiocie ich działalności;	TAK	—
1.2. krótki opis modelu biznesowego oraz przyjętej strategii biznesowej, z uwzględnieniem zawartych w strategii obszarów z zakresu ESG;	TAK	Spółka stosuje zasadę, przy czym informacja dot. obszarów z zakresu ESG zostanie udostępniona na stronie internetowej Spółki, pod warunkiem uwzględnienia ESG w strategii biznesowej.
1.3. datę wprowadzenia akcji spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect (datę debiutu) oraz wszystkie wcześniejsze nazwy spółki, jeżeli od daty debiutu firma spółki uległa zmianie;	TAK	—
1.4. skład zarządu i rady nadzorczej spółki oraz życiorysy zawodowe osób wchodzących w skład tych organów;	TAK	—
1.5. informacje o spełnianiu przez każdego z członków rady nadzorczej kryteriów niezależności, o których mowa w pkt 3, w tym o rzeczywistych i istotnych powiązaniach z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki;	TAK	—
1.6. dokumenty korporacyjne spółki;	TAK	—
1.7. udostępniane interesariuszom materiały informacyjne na temat spółki, przyjętej strategii i jej realizacji;	TAK	—
1.8. wybrane dane finansowe i opublikowane prognozy;	TAK	Spółka stosuje tę zasadę, przy czym Spółka zamieści na swojej stronie internetowej opublikowane prognozy, pod warunkiem ich opracowania i opublikowania.
1.9. aktualną strukturę akcjonariatu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce;	TAK	—
1.10. dokumenty informacyjne spółki, prospekty wraz z suplementami oraz inne dokumenty będące podstawą oferty publicznej akcji lub wprowadzenia akcji do alternatywnego systemu obrotu;	TAK	—
1.11. raporty bieżące i okresowe opublikowane przez spółkę w ciągu ostatnich 5 lat;	TAK	—

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
1.12. kalendarium publikacji raportów finansowych, publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami oraz innych wydarzeń istotnych z punktu widzenia inwestorów;	TAK	—
1.13. sekcję pytań zadawanych spółce zarówno przez akcjonariuszy, jak i osoby niebędące akcjonariuszami, wraz z odpowiedziami udzielonymi przez spółkę;	NIE	Spółka nie stosuje tej zasady bowiem wszystkie istotne informacje na temat działalności Spółki są przekazywane poprzez raporty bieżące i okresowe Spółki, a także poprzez inne kanały informacyjne, w tym przy wykorzystaniu strony internetowej Spółki. Odpowiedzi na pytania akcjonariuszy zadane na podstawie art. 428 § 5 lub 6 Kodeksu spółek handlowych będą publikowane przez Spółkę raportami bieżącymi EBI, zgodnie z § 4 ust. 1 pkt. 12 Załącznika nr 3 do Regulaminu ASO.
1.14. informację na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy;	TAK	—
1.15. opublikowane w ostatnim raporcie rocznym oświadczenie o stosowaniu przez spółkę zasad ładu korporacyjnego zawartych w niniejszym dokumencie;	TAK	—
1.16. dane kontaktowe do osób odpowiedzialnych w spółce za komunikację z inwestorami, ze wskazaniem dedykowanego adresu e-mail lub numeru telefonu.	TAK	—
2. Zakres aktywności zawodowej osób wchodzących w skład zarządu lub rady nadzorczej powinien zapewnić sprawne i wydajne zarządzanie spółką oraz sprawowanie efektywnego nadzoru w zakresie realizacji celów strategicznych i osiągniętych wyników.	TAK	—
3. Co najmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności wymienione w ustawie z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym, a także wykazywać się brakiem rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce.	TAK	—
4. Członek zarządu lub rady nadzorczej powinien unikać podejmowania aktywności zawodowej lub pozazawodowej, która mogłaby prowadzić do powstawania konfliktu interesów lub wpływać negatywnie na jego reputację jako członka organu spółki. O zaistniałym konflikcie interesów lub możliwości jego powstania członek zarządu lub rady nadzorczej niezwłocznie informuje pozostałych	TAK	—

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
członków właściwego organu spółki oraz nie bierze udziału w dyskusji i głosowaniu nad uchwałą w sprawie, w której w stosunku do jego osoby może wystąpić konflikt interesów.		
<p>5. Spółka zapewnia rozwiązania w zakresie kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, w tym ryzykiem dotyczącym sporządzania sprawozdań finansowych, oraz w zakresie nadzoru zgodności działalności z prawem, a także funkcję audytu wewnętrznego. Rozwiązania przyjęte przez spółkę w tym zakresie powinny być dostosowane do wielkości spółki oraz rodzaju i skali prowadzonej działalności, jak również do poziomu ryzyka związanego z jej prowadzeniem.</p>	TAK	<p>Spółka stosuje tę zasadę, przy czym w związku z rodzajem i skalą prowadzonej działalności oraz poziomem ryzyka związanego z jej prowadzeniem, Spółka nie posiada aktualnie w wewnętrznych strukturach funkcji audytu wewnętrznego. W sytuacji zwiększenia skali działalności, Spółka rozważy wprowadzenie do struktury Spółki osoby bądź jednostki odpowiedzialnej za funkcję audytu wewnętrznego.</p>
<p>6. Rada nadzorcza w ramach przysługujących jej uprawnień monitoruje proces sporządzania sprawozdań finansowych. W tym celu rada nadzorcza co najmniej zapoznaje się z harmonogramem prac koniecznych dla sporządzenia sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami i omawia ten harmonogram z zarządem spółki, a także utrzymuje komunikację z biegłym rewidentem wybranym do badania sprawozdania finansowego.</p>	NIE	<p>Spółka nie stosuje tej zasady albowiem zgodnie z oceną Spółki, z uwagi na rodzaj i skalę prowadzonej działalności oraz poziom ryzyka związany z jej prowadzeniem, uprawnienia Rady Nadzorczej określone przepisami Kodeksu spółek handlowych, w obszarze związanym z procesem sporządzania sprawozdań finansowych, są wystarczające. W szczególności pomimo braku stosowania tej zasady, Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki, także w obszarze finansowym. Spółka zapewnia uczestnictwo kluczowego biegłego rewidenta lub innego przedstawiciela firmy audytorskiej w posiedzeniu rady nadzorczej, którego przedmiotem są sprawy określone w art. 382 § 3 Kodeksu spółek handlowych.</p>
<p>7. Rada nadzorcza zapoznaje się z porządkiem obrad walnego zgromadzenia oraz opiniuje materiały, które mają być przedstawione przez spółkę walnemu zgromadzeniu.</p>	NIE	<p>Spółka nie stosuje tej zasady z uwagi na kwestie organizacyjne, jakie wiążą się z wymogiem opiniowania przez Radę Nadzorczą wszystkich materiałów i dokumentów, jakie mają być przedstawione przez Spółkę Walnemu Zgromadzeniu, co jest znacznie utrudnione, gdy sytuacja Spółki wymaga niezwłocznego zwołania walnego zgromadzenia. Spółka jednak zawsze zwraca się do Rady Nadzorczej o wyrażenie opinii w sprawach tego wymagających zgodnie z przepisami Kodeksu spółek handlowych i postanowieniami Statutu.</p>
<p>8. Zarząd spółki, zwołując walne zgromadzenie,</p>	TAK	<p>Spółka stosuje tę zasadę, przy czym</p>

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
<p>dokonuje wyboru terminu, miejsca i formy walnego zgromadzenia tak, by umożliwić udział w obradach jak największej liczbie akcjonariuszy.</p>		<p>aktualnie Spółka nie planuje zapewnienia możliwości uczestnictwa w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, możliwości wypowiedzania się w trakcie Walnego Zgromadzenia przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej ani wykonywania prawa głosu drogą korespondencyjną lub przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej. Powyższe możliwości generowałyby w ocenie Spółki koszty niewspółmierne do dodatkowej wartości informacyjnej takich rozwiązań dla inwestorów. Informacje dotyczące walnych zgromadzeń publikowane są na bieżąco w formie raportów bieżących oraz na stronie internetowej Spółki.</p>
<p>9. W przypadku otrzymania przez zarząd informacji o zwołaniu walnego zgromadzenia na podstawie art. 399 § 2–4 Kodeksu spółek handlowych zarząd niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku zwołania walnego zgromadzenia na podstawie upoważnienia wydanego przez sąd rejestrowy zgodnie z art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.</p>	TAK	—
<p>10. Członkowie zarządu i rady nadzorczej uczestniczą w obradach walnego zgromadzenia, w miejscu obrad lub za pośrednictwem środków dwustronnej komunikacji elektronicznej w czasie rzeczywistym, w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznych odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.</p>	TAK	Spółka stosuje tę zasadę, przy czym obecność przedstawiciela Zarządu ma miejsce na każdych obradach Walnego Zgromadzenia, jednak obecność przedstawiciela rady nadzorczej jest zapewniana w miarę możliwości.
<p>11. Żaden akcjonariusz nie powinien być uprzywilejowany w stosunku do pozostałych akcjonariuszy w zakresie transakcji zawieranych przez spółkę z akcjonariuszami lub podmiotami z nimi powiązanymi.</p>	TAK	—
<p>12. Przed zawarciem przez spółkę istotnej umowy z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce lub podmiotem z nim powiązany zarząd zwraca się do rady nadzorczej o wyrażenie zgody na taką transakcję. Rada nadzorcza przed wyrażeniem zgody dokonuje oceny wpływu takiej transakcji na interes spółki, zwracając uwagę, aby interesy różnych grup akcjonariuszy nie przeważały nad interesem spółki. Powyższemu</p>	TAK	—

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
<p>obowiązkowi nie podlegają transakcje typowe i zawierane na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez spółkę z podmiotami wchodzącymi w skład grupy kapitałowej spółki, które są objęte konsolidacją. W przypadku gdy decyzję w sprawie zawarcia przez spółkę istotnej umowy z podmiotem powiązanyemu podejmuje walne zgromadzenie, przed podjęciem takiej decyzji spółka zapewnia wszystkim akcjonariuszom dostęp do informacji niezbędnych do dokonania oceny wpływu tej transakcji na interes spółki.</p>		
<p>13. W przypadku zgłoszenia przez inwestora żądania udzielenia informacji na temat spółki, spółka udziela odpowiedzi nie później niż w terminie 14 dni.</p>	TAK	—
<p>14. W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.</p>	TAK	—

Sporządzili:

Arnold Adamczyk

Prezes Zarządu Sunway Network S.A.

Jacek Michalski

Wiceprezes Zarządu Sunway Network S.A.